



SAP Business Technology Platform x Low Codeを駆使した Side by Side拡張

フォーティエンスコンサルティング株式会社
作成日：2023年10月25日

エンタープライズITシステムによくある課題



従来の施策

既製パッケージ製品導入+
カスタマイズ

レガシーシステムの拡張開発

スキル人材の採用、育成



よくある課題

内部要因

システム導入のコスト

レガシーシステムの運用保守

デジタル人材育成、内製化

外部要因

顧客需要、市場変化への対応

進化するテクノロジーの追従

ベンダーロック、ノウハウの蓄積



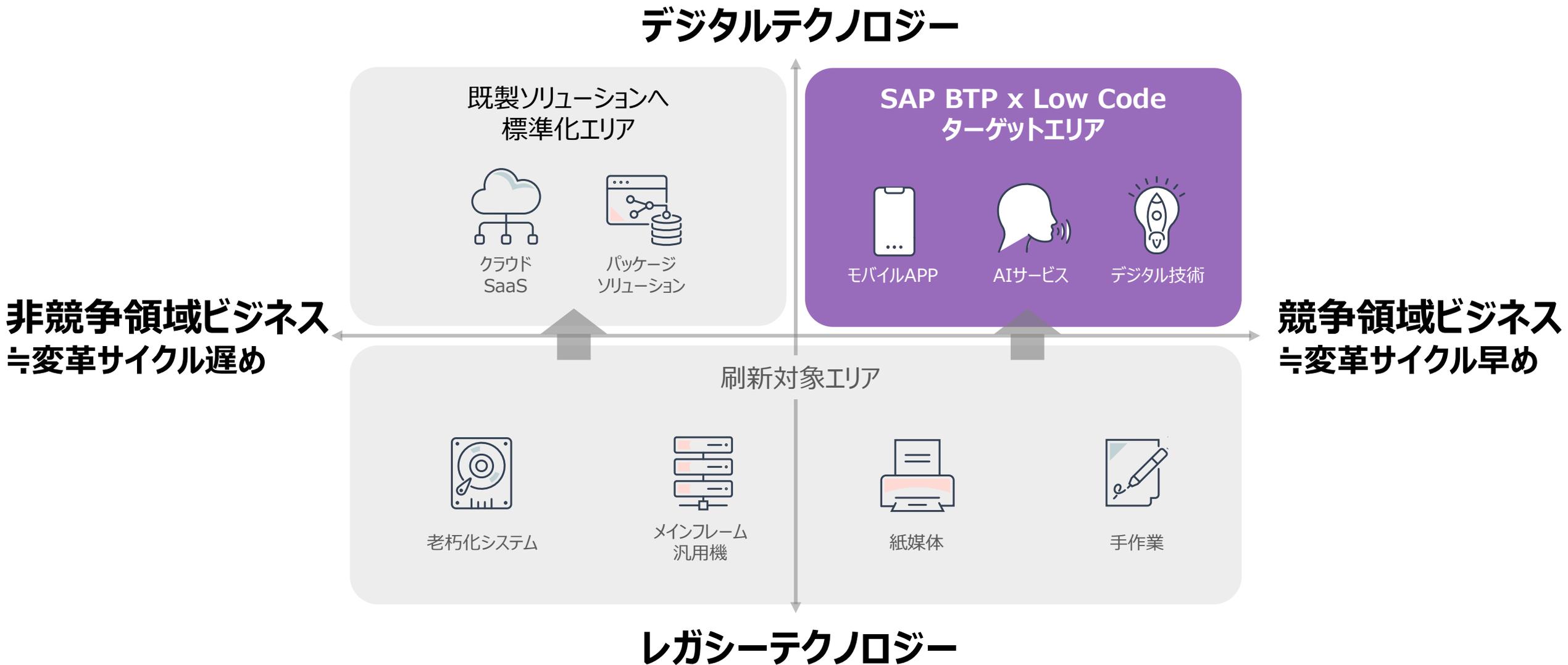
あるべき施策

需要変化へ素早く対応

外部に頼らない内製化、
ビジネスユーザーの市民開発

低コスト、高パフォーマンス

SAP BTP x Low Codeソリューションは競争領域に適している



目的や利用規模に応じたツールの選定

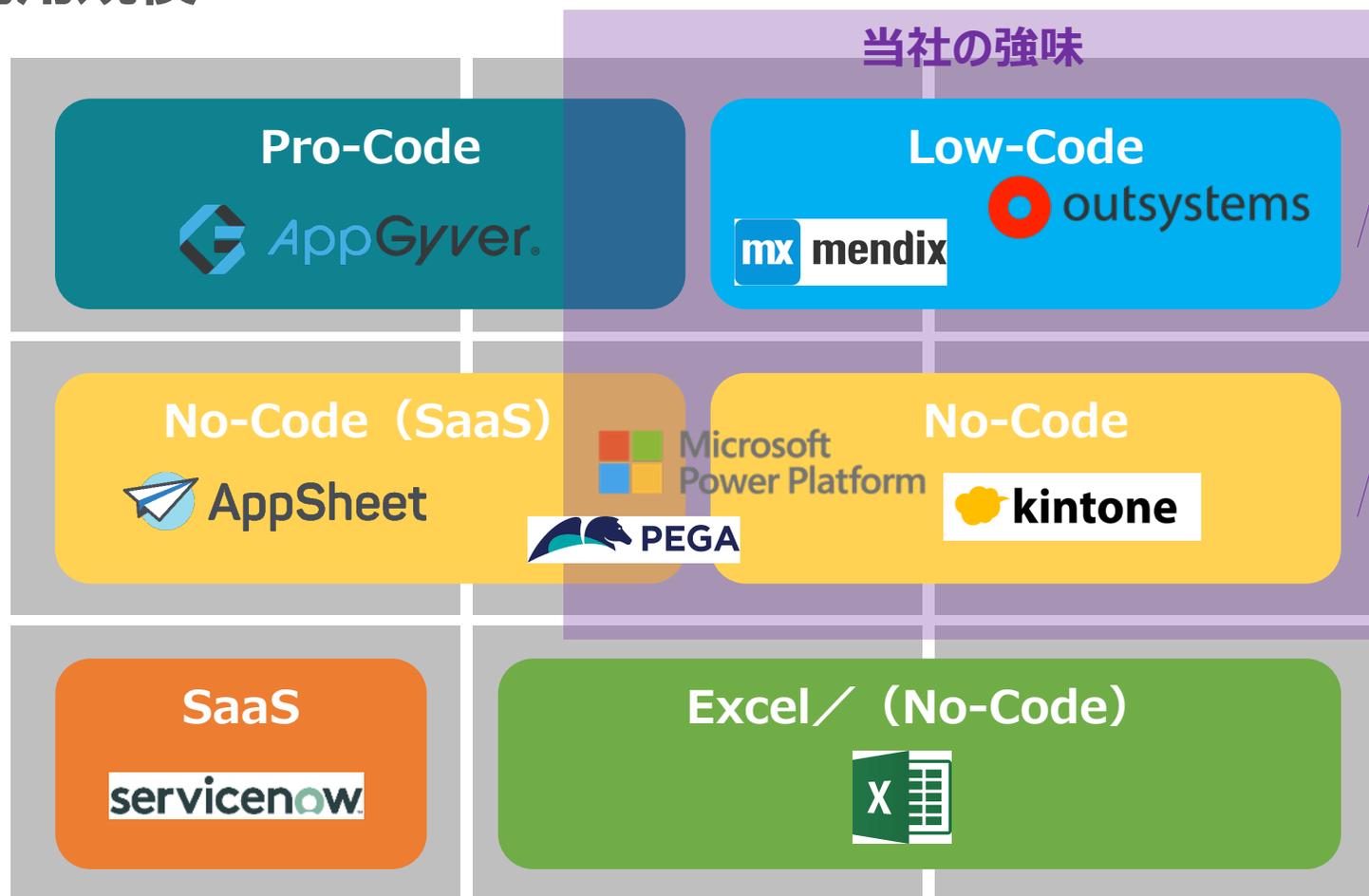
ツールの利用規模

大
↑
全社
(グループ)

部門

個人

小
↓

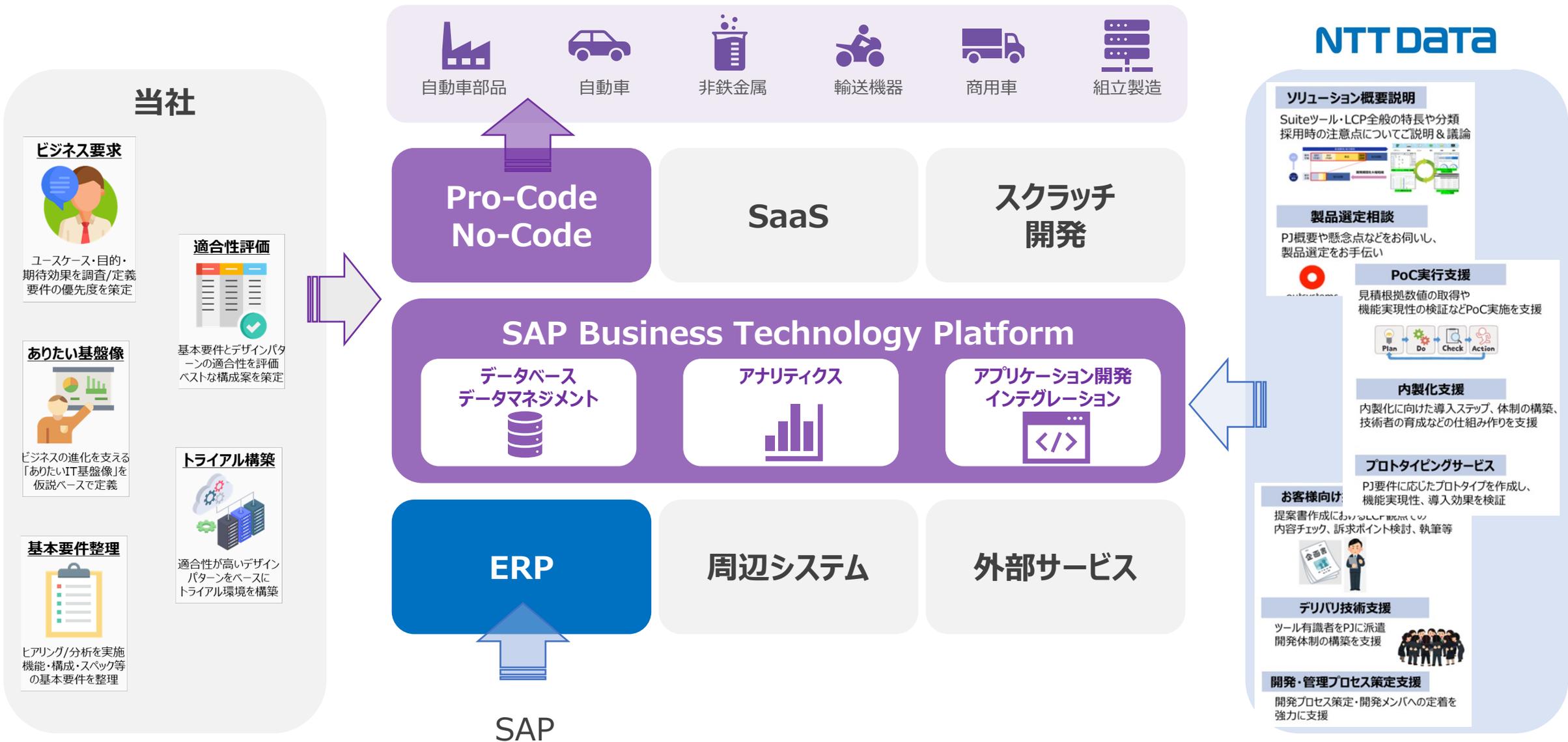


- 利用例①**
- サプライヤ向けポータル構築
 - 社内ポータル構築
 - 基幹システム拡張

- 利用例②**
- 業務アプリケーション開発
 - バックオフィスアプリケーション開発
 - モバイルアプリケーション開発

少 ← → 多
変化のサイクル

SAP BTP x Low Codeのソリューション



当社

ビジネス要求



ユースケース・目的・期待効果を調査/定義要件の優先度を策定

ありたい基盤像



ビジネスの進化を支える「ありたいIT基盤像」を仮説ベースで定義

基本要件整理



ヒアリング/分析を実施機能・構成・スペック等の基本要件を整理

適合性評価



基本要件とデザインパターンの適合性を評価ベストな構成案を策定

トライアル構築



適合性が高いデザインパターンをベースにトライアル環境を構築



自動車部品



自動車



非鉄金属



輸送機器



商用車



組立製造

Pro-Code
No-Code

SaaS

スクラッチ
開発

SAP Business Technology Platform

データベース
データマネジメント



アナリティクス



アプリケーション開発
インテグレーション



ERP

周辺システム

外部サービス

SAP

NTT DATA

ソリューション概要説明

Suiteツール・LCP全般の特長や分類採用時の注意点についてご説明 & 議論



製品選定相談

PJ概要や懸念点などをお伺いし、製品選定をお手伝い



PoC実行支援

見積根拠数値の取得や機能実現性の検証などPoC実施を支援



内製化支援

内製化に向けた導入ステップ、体制の構築、技術者の育成などの仕組み作りを支援

プロトタイプングサービス

PJ要件に応じたプロトタイプを作成し、機能実現性、導入効果を検証

お客様向け

提案書作成に合わせた内容チェック、訴求ポイント検討、執筆等



デリバリ技術支援

ツール有識者をPJに派遣開発体制の構築を支援



開発・管理プロセス策定支援

開発プロセス策定・開発メンバーへの定着を強力に支援

Low Codeを使ったSide-by-Side拡張と従来のIn-APP拡張の違い

	In-APP拡張 SAP S/4HANAの開発ツールを使い、アプリケーションを作成	Side-by-Side拡張 Low Codeを使い、SAP BTP上でSAP S/4HANAアプリケーションを作成
用途	SAP S/4HANA拡張	SAP S/4HANA拡張 + 周辺系
対応機能	 レポート・フォーム、ビジネスルール等、コアビジネスに対する拡張	 モバイル、IoT、AI、インテグレーション等、デジタル技術へ対応
UX	 パターンベース、Fiori画面インターフェース	 自由度が高いデザイン、モバイルにも適した高い操作性のUX
開発期間	 設計、開発、テスト、リリース含め数週間から数カ月必要	 数日間で開発、One-Clickでリリース
開発者	 ABAP、コンフィグ等、高度な専門スキルが必要	 エンドユーザーやコンサルタント等、プログラミングスキルなしでも開発可能

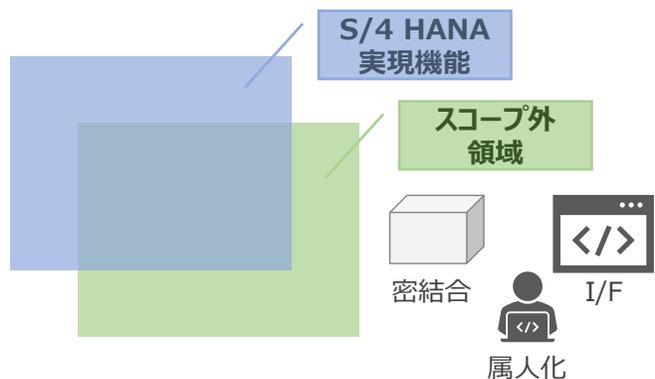
事例) SAP BTPを基盤にOutsystemsでSAP拡張開発

SAP BTP基盤構築の背景

20年経過した基幹システムをSAP S/4 HANAによる刷新が契機
拡張要件やシステム連携等のスコープ外の対応が残る

主な課題

- システム老朽化、保守期限切れ
- 密結合/ブラックボックスの解消
- S/4拡張要件の対応
- システム設計、属人化の解消



取組みテーマ

あるべき姿を実現するため、解決すべき現状の課題（組織・プロセス・システム）から取り組むべき重点施策を導出

重点施策

- 基盤の位置づけ、役割明確化
- 開発フレームワーク、ルール整備
- デジタル人材の育成
- 継続的な改善サイクル実施

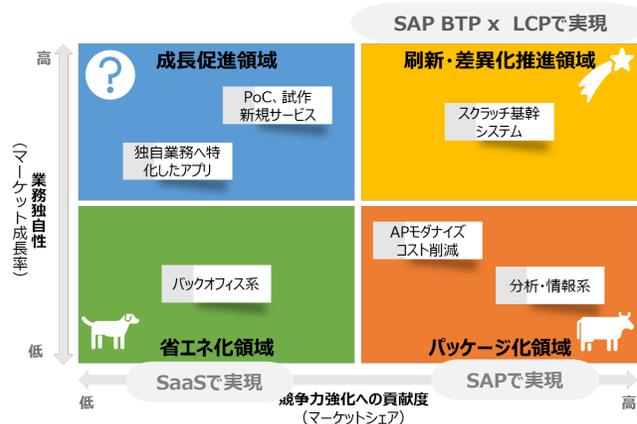
目標/変更	BTP基盤 構築策定	BTP基盤構築	BTP基盤 運用・改善	BTP基盤 浸透・定着化	BTP基盤 認定・展開
企画	A. 基盤としての位置づけ、役割の明確化	B. 開発フレームワーク、ガイドライン、ルール規程の整備			
	C. 既存システムの整理、刷新計画の策定	D. 基盤の整理・運営組織、役割の明確化			
		E. S/4稼働以降の基盤活用計画			
		E. 基盤の構築、運用の開始			
実施		G. 連携、アプリ標準テンプレートの整備			
		H. 既存システムの再構築、リリース			
		I. DXの促進を目的としたデジタル人材の育成			
運用			J. 基盤運営、継続的な改善サイクルの実施		K. 業務部門への働きかけ、活用・定着化の支援

SAP BTPのあるべき姿導出

SAP S/4HANA構想策定から拡張領域を切り出し、BTP・Outsystems
を活用したあるべき姿、将来像を策定

方針

- 基幹システム、コア業務の拡張機能
- 外部連携の標準化、管理一元化
- 拡張開発の内製化
- デジタル技術活用基盤の構築



効果

IT部門の内製化による開発ノウハウが蓄積され、ユーザー部門要望へ俊敏
な対応が可能となり、開発コスト・期間が50%以上抑制された

工夫や留意点

- LCP道場開設、スキル獲得
- 画面開発にLCPを活用
- ロジックはSAP標準APIを利用
- 当社グループとIT部門で開発



※従来開発と比較

●SAP BTPの強み

SAPシステム、Non-SAPシステムを含む様々なシステムとの連携、またSAPシステムが持つビジネスデータを標準機能で活用。

●Low Codeの強み

変化の速いビジネスニーズ対応できる高いアジリティーがある、また開発期間の短縮や内製化を促進。

●SAP BTP × Low Codeソリューション

顧客との接点やビジネス変化が激しい業務等の競争領域がソリューションのターゲットエリア。

●Side by Side拡張

SAP BTP × Low Codeを活用することで、PGスキルを持たないエンドユーザーでもアプリ開発が可能。

私達のご紹介



組織

- 30名体制、APJを中心に活動
- NTTにおけるSAPBTPビジネスの中核
- **SAP マイスターIQが4名**など豊富なタレント



サービス

- 構想策定から実装まで
- SAP S/4HANA 及び SAP Ariba
- SAP Business Technology Platform(SAP BTP)



特徴

- 自動車/半導体/小売流通/エネルギー業界得意
- クラウドやサービス組合せなど全体最適視点
- 投資効果の収穫と再投資による価値創出まで伴走



クラウド・分析



アプリケーション開発

SAP Business Technology Platform

SAP® S/4HANA

SAP Ariba

SAP SuccessFactors



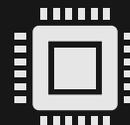
製造

- **SAP Integration Suite 導入**
- **SAP S/4HANA拡張開発**
- **ローコード製品でアプリ開発**



輸送機器

- SAP SuccessFactors 拡張開発
- 要件適合性など事前実施
- SAP Integration Suite 評価



非鉄

- SAP Integration Suite 導入
- SAP S/4HANA 拡張開発
- グローバルアワード案件



化学

- **AP連携基盤の構想策定**
- **SAP Integration Suite などiPaaS評価**
- **机上/実機検証**



食品

- **AP連携基盤の構想策定**
- **SAP Integration Suite などiPaaS評価**
- **机上/実機検証**

改訂履歴

2023年10月25日 | 初版公開

2025年10月01日 | 株式会社クニエから、フォーティエンスコンサルティング株式会社へ社名を変更したため、社名や会社情報、ブランド情報を変更

FORTIENCE
CONSULTING

お問い合わせ先

Fortience Consulting Inc.

info@fortience.com
03-3517-2292
www.fortience.com